

## Ethan Indra

Ethan Indra ist einzigartig. Er verwandelt Menschen in mutige Visionäre, die Unvorstellbares erreichen. Ab der ersten Begegnung spürt man, dass Ethan ein außergewöhnlicher Experte ist.

Vom verschuldeten Flüchtlingssohn zum international agierenden Coach - aufgrund seiner persönlichen Geschichte und seines filmreifen Lebenswegs, verhilft er Menschen und Unternehmen ihre Ängste zu besiegen. Durch ihn verstehen sie, welchen Einfluss Ängste auf das Leben haben und vor allen Dingen welche unfassbaren Chancen entstehen, wenn sie umgewandelt werden. Ethans Kunden und Fans feiern noch nie dagewesene Erfolgsgeschichten, weil er sein Wissen auf inspirierende Art und Weise vorlebt. Durch seine Kommunikationsstärke beweist er, wie sehr es sich lohnt auf die eigene Vision zu fokussieren und mit bedingungsloser Wertschätzung für das Unternehmen und die Kunden zu handeln. Die Basis von Allem ist die Liebe für das „TUN“ und die persönliche Beziehung zu seinen Ängsten.

**„Die persönliche Einstellung bestimmt den nächsten Schritt“**



### DER WEG

#### 7 Fehler der Unternehmen bei der Entscheidungsfindung eines Speakers, Trainers oder Coachs.

- Den Speaker anhand eines Profils/Videos beurteilen.
- Keine Analyse über das Ziel der Veranstaltung.
- Das Budget entscheidet über die Wahl des Experten.
- Die Ermittlung des Experten ist keine Chefsache.
- Verschwendung von Zeit und Geld durch ungenaue Kommunikation.
- Enttäuschungen der Vergangeheit beeinflussen die neue Speaker Auswahl.
- Angst den falschen Referenten zu buchen.

#### Ethan Indras 7 Lösungen:

- Alles wird persönlich besprochen.
- Individuelles Bedarfsgespräch.
- Das Ziel steht im Fokus.
- Kommunikation mit allen Entscheidungsträgern.
- Ab dem ersten Moment wird effizient kommuniziert.
- Folgen sie Schritte 1-5.
- Mut zur Entscheidung.

### REFERENZEN

Dalai Lama Office: „Wo ein Wille ist auch ein Weg - Ethan denkt gross und bewegt!“

Deutsche Bank AG - Asset & Wealth Management: „Ethan profitiert stark von seiner Fähigkeit, Menschen und Situationen wahrzunehmen und von diesen Eindrücken die passenden Handlungen abzuleiten.“

EBS Business School: „Jede Rede, jeder Workshop, sogar schon jedes einzelne Gespräch mit Ethan ist eine gewinnbringende und einzigartige Erfahrung.“

Österreichische Post AG: „Beeindruckend wie tief und ehrlich er sich für uns und unser Anliegen interessiert und es umgesetzt hat.“

Bavaria Industrie Group AG: „Noch nie jemanden erlebt der so viel und so genau zuhört wie Ethan Indra.“

Commerzbank AG: „Ethan holt die Menschen da ab wo Sie sind und aktiviert zum umsetzen.“

Swiss Life AG: „Seine Ergebnisse sind bis heute legendär.“

[www.speakers-excellence.de](http://www.speakers-excellence.de)

### HONORARE & SPRACHEN

**Impulsvortrag** auf Anfrage

**Tagessatz** auf Anfrage

**Vortragssprachen**   

### WEBLINK



### MEDIEN

**Folgende Bücher möchte PM besonders empfehlen:**



**Dale Carnegie**  
Wie man Freunde gewinnt:  
Die Kunst, beliebt und einflussreich zu werden  
ISBN-13: 978-3596190539



**Tim Templeton**  
Erfolgreiches Networking:  
Lebenslange Geschäftsbeziehungen aufbauen  
ISBN-13: 978-3897497627



**0800 77 11 99 11**  
Free Call aus dem dt. Festnetz



**00800 22 00 81 11**  
Free Call aus Österreich



**0800 77 11 99 11**  
Free Call aus dem Festnetz